



Alineación, Compromiso  
Comunicación, Resultados

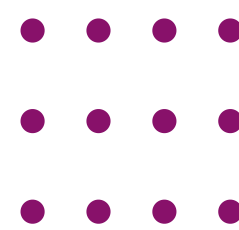


**Programa Inteligencia  
Emocional en las Ventas**





*Inspira a la Acción en cada Conversación ...*



## COMO RESULTADO DE PARTICIPAR EN ESTE PROGRAMA, LOS VENDEDORES...



1.- Desarrollan habilidades para escuchar, comprender e inspirar a su mercado meta.



2.- Aprenden herramientas prácticas de alto impacto para inspirar a las personas a tomar acción y decisión de compra.



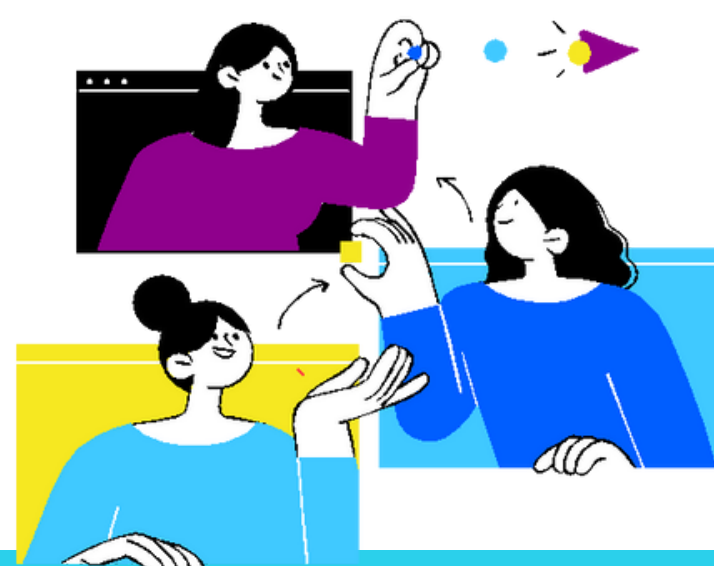
3.- Desarrollan habilidades de inteligencia emocional alineadas a cada etapa del proceso de compra.



4.- Crean valor en cada conversación y logran resultados significativos para sí mismos, sus clientes y su entorno.



5.- Aprenden a desarrollar relaciones de confianza y generar lealtad



# TEMARIO

## MÓDULO 1



### Auto conocimiento y dominio emocional

- Auto Diagnóstico Emocional Inteligencia Emocional (Modelo Genos International)
- Auto Dominio Emocional
- Como Compras, Vendes Mentalidad de Crecimiento

## MÓDULO 2



### Conocer y Comprender al Cliente

- Ciclo Emocional de la Compra Escucha Consciente
- Construir relaciones de Confianza para cada etapa de la compra y para cada tipo de cliente Lenguaje Emocional y Corporal

## MÓDULO 3



### Sales Dojo Inspiración en Acción

- Propósito y MAPA Personal /Profesional
- Sales Dojo Prácticas
- Negociación basada en Intereses Generación de Lealtad



Potencia tus resultados de venta incorporando habilidades de Inteligencia Emocional para inspirar a la acción en cada conversación con herramientas prácticas de alto impacto.

